

# OBTENIR DU SOUTIEN POUR VOTRE PLAIDOYER

En raison de l'ampleur et de la complexité de l'épidémie de MNT, les partenariats sont cruciaux pour mener une action coordonnée et efficace. Identifier et contacter des parties prenantes pertinentes pour qu'elles deviennent des partenaires et des alliés dans la réalisation de vos buts et objectifs de plaidoyer autour des MNT.



NCD Alliance  
**ADVOCACY INSTITUTE**

## QUE SONT LES PARTENARIATS ?

Les partenariats sont une coopération organisée entre différents groupes pour œuvrer ensemble à la réalisation d'un but commun. Ils peuvent impliquer des organisations du même secteur (santé et/ou MNT) ou d'autres secteurs (environnement, genre, développement, etc.) et faire appel à une série d'acteurs, notamment personnes vivant avec des MNT, OSC, groupes communautaires, sociétés professionnelles, universités, médias, acteurs du secteur privé concerné, agences gouvernementales et organisations multilatérales et internationales.



## EN MANQUE D'INSPIRATION ?

Consultez l'« Outil 2 Matrice d'évaluation des parties prenantes » du Guide pratique de mise en place d'alliances nationales et régionales efficaces sur les MNT [ici](#).

## RESTONS EN CONTACT

Une cartographie des parties prenantes pour un plaidoyer efficace : le jeu en vaut la chandelle. N'hésitez pas à partager la vôtre pour qu'elle soit une source d'inspiration pour d'autres organisations !

Pour plus d'informations sur la planification du plaidoyer, veuillez consulter le Guide pratique de la planification stratégique du plaidoyer de la NCDA



Code QR pour accéder au guide pratique complet

## QUELLES SONT LES ORGANISATIONS OU LES GROUPES PERTINENTS À MOBILISER ET/OU AVEC LESQUELS S'ASSOCIER ?

Personnes vivant avec des MNT et leurs proches, communautés touchées par les MNT	OSC et alliances ou coalitions travaillant sur les MNT, leurs facteurs de risque et les questions de santé ou de développement connexes (genre, environnement, droits humains, par exemple)	Experts en santé publique	Organismes transnationaux
Communauté médicale et sociétés et associations professionnelles	Secteur privé concerné	Décideurs gouvernementaux	Milieus universitaires

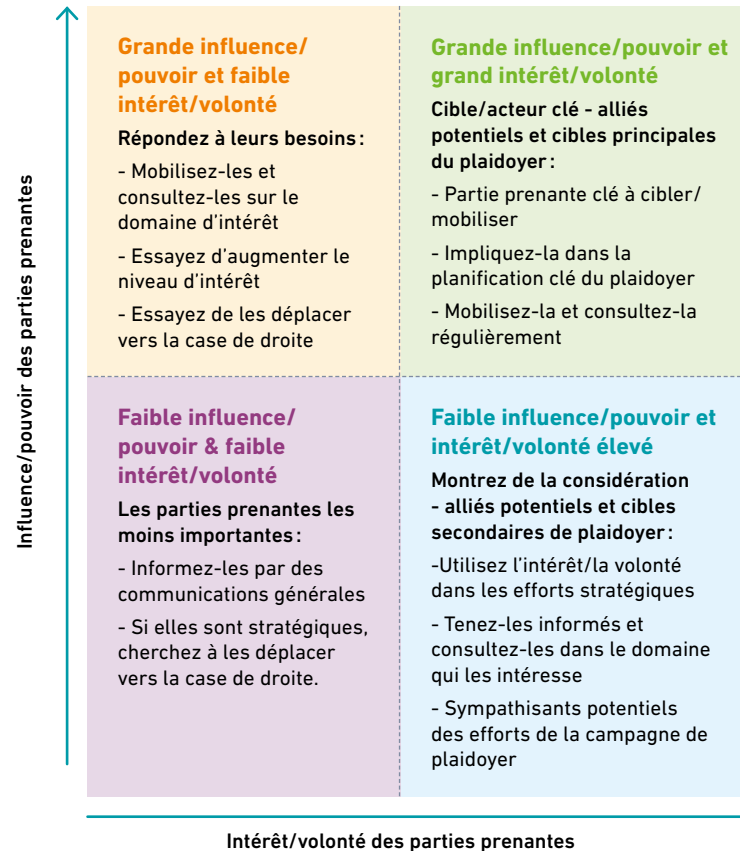
# OBTEINIR DU SOUTIEN POUR VOTRE PLAIDOYER

## COMMENT IDENTIFIER DES ALLIÉS POUR STIMULER LES EFFORTS DE PLAIDOYER AUTOUR DES MNT ?

Vous pouvez réaliser une **cartographie des parties prenantes** pour recueillir des informations sur les profils, les activités, les points forts, les besoins, les défis et les opportunités des parties prenantes en matière de lutte contre les MNT. Les partenaires potentiels peuvent apporter leurs propres ressources, réseaux, expériences, expertise et valeurs institutionnelles au partenariat que vous cherchez à établir.

Les exercices de cartographie vous aideront à évaluer le **pouvoir** détenu par chaque partie prenante, ses **intérêts**, les **réseaux** qu'elle possède ou utilise par rapport à la problématique de santé que vous cherchez à résoudre. **L'illustration 1** ci-dessous cartographie les parties prenantes en les plaçant sur une matrice en fonction de leur niveau d'influence/pouvoir et d'intérêt/volonté pour votre domaine de plaidoyer. Toutes les parties prenantes susceptibles d'avoir une influence sur votre sujet de plaidoyer peuvent être placées dans la matrice, ce qui permet de donner la priorité à celles qui peuvent devenir des alliés potentiels et des cibles principales et secondaires du plaidoyer.

Illustration 1. Matrice de cartographie des parties prenantes



Les résultats de votre cartographie des parties prenantes pourraient vous aider à identifier les partenaires appropriés. Vous pouvez également effectuer une **évaluation des besoins des partenaires potentiels** pour faciliter ce processus, en recueillant des informations supplémentaires afin d'affiner les résultats de la cartographie des parties prenantes.



### Informations à recueillir lors de la réalisation d'une cartographie des parties prenantes

- Relations avec les organisations travaillant sur les MNT, au-delà du secteur des MNT et de la santé
- Intérêts communs
- Liens avec les principaux décideurs
- Domaines d'expertise
- Relations avec les communautés, y compris les groupes de population vulnérables (personnes vivant avec des MNT, p. ex.)



### Conflit d'intérêts

Lorsque vous interagissez avec différentes organisations, il est important d'avoir une compréhension claire des conflits d'intérêts réels, potentiels ou perçus qui peuvent survenir au sein d'un partenariat. Vous devez vous assurer que les membres n'ont aucun lien :

- avec des industries nocives pour la santé ou qui augmentent le risque de MNT (y compris le tabac et la nicotine, l'alcool, les aliments et boissons ultra-transformés, l'extraction de combustibles fossiles),
- avec des OSC financées ou créées par des industries de produits mauvais pour la santé ou agissant comme leurs organisations de façade.

Lors de la création d'un partenariat, des déclarations de conflits d'intérêts individuels et organisationnels doivent être prévues, ainsi qu'un processus de diligence raisonnable pour garantir l'intégrité et la transparence du partenariat.